

## 依法合规经营 正确解读独立经销商制度

NU SKIN 自进入中国以来，一直严格遵守国家制定的相关法律法规，自律经营，有序发展。自 2015 年来，如新中国开始推广独立经销商制度，帮助更多的事业伙伴成为真正的“老板”。新晋业务经理王女士决定和公司签署合同，成为如新中国经销商队伍中的一员。但是因为之前从来没有接触过，也对于经销商这个概念不太了解。当一次遇到如新公司的行政员工时，王女士吐露了心中的困惑：

王女士：成为如新中国经销商有什么具体要求呢？

答：如新（中国）日用保健品有限公司欢迎由诚实正直的人员负责设立的经营组织申请成为如新中国的经销商。

首先，申请成为如新中国经销商的经营组织须为具备合法营业执照，能独立承担商业风险和法律责任的独立经营实体。

其次，申请人须为该经营组织营业执照上载明的法定代表人或负责人。当然，如新中国不接受未满 22 周岁人员、无民事行为能力或者限制民事行为能力人员、全日制在校学生、公务员、医务人员、教师、现役军人、境外人员、直销企业正式员工，以及国家法律法规规定不得从事兼职的人员的申请。

最后，申请人所提交的资料须真实、有效；拒绝以借用、冒用他人/经营组织的名义等不正当方式为其负责的经营组织申请成为如新中国经销商。

王女士：如新中国经销商经营场所设置有什么要求？

答：首先，如新中国经销商经营场所须与营业执照核准登记的信息一致。经营场所拒绝设立在一楼临街铺面、商场内店铺/柜台、居民楼、学校、医院、政府机关、部队内，或如新中国分公司或体验点所在地址的同一栋大楼内。

其次，经营场所在外观上拒绝存在与如新中国相关的元素；周围的公共区域拒绝设立、布置任何与如新集团相关的名称、商标之类的易引发公众误解的文字、图示或标志。

王女士：可以在如新中国经销商经营场所销售如新中国产品吗？

答：经销商当然可以通过如新中国授权的经销商经营场所销售如新中国产品。除此之外，如新中国产品还可以通过如新中国直销员、如新中国体验点、网站等渠道进行销售。

王女士：经销商可以销售海外市场产品么？

答：不可以，如新中国经销商不可以参与任何境外市场的如新中国产品进/出口业务（包括但不限于进/出口至中国大陆市场）。同时拒绝销售如新海外市场产品。

王女士：经营场所中可以使用哪些辅销资料呢？

答：如新中国经销商在经营场所使用的辅销资料应当遵守如下规范：仅使用如新中国指定的图片、文字、录音、影像、如新中国网站等辅销资料和业务辅助方式，开展产品及业务推广活动。拒绝制作、发行、销售、购买、使用任何未经如新中国核准使用的辅销资料，拒绝使用未经如新中国核准的业务辅助方式（包括自行设立与如新中国有关的网站）。

听了公司行政员工的一番解答,王女士觉得成为一个独立经销商可以有更多的自主权,还能拥有个人的经销场所来开拓事业,是件大有好处的事情。所以她立刻表示,会马上去办理相关营业执照和税务登记手续,尽快成为如新公司的经销商。

良好的市场环境是每一位如新事业伙伴共同来创建和维护的,独立经销商制度的推行与实施需要每一位伙伴的支持和不折不扣的执行,权利与义务在任何时候都是相辅相成。如果大家在申请独立经销商的过程中有任何问题,可直接联系如新事业伙伴发展或拨打公司400 热线电话咨询 400-004-5678。