

深度解析七类人——医务人员

医生，一个历史久而受人尊敬的古老职业，几乎贯穿了人类的整个历史。在人们的印象中，他们怀悬壶济世之心，行救死扶伤之事，而扁鹊见蔡桓公、华佗刮骨疗伤等传奇故事更是赋予了职业些许神话色彩。

然而，就在许多伙伴欲邀请这些头脑过人，身怀绝技的医务工作者加入如新事业的大旗下时，却赫然发现在《直销管理条例》第三章第十五条中明确规定：

◇ 直销企业及其分支机构不得招募下列人员为直销员：

- (一) 未满 18 周岁的人员；
- (二) 无民事行为能力或者限制民事行为能力的人员；
- (三) 全日制在校学生；
- (四) 教师、医务人员、公务员和现役军人；
- (五) 直销企业的正式员工；
- (六) 境外人员；
- (七) 法律、行政法规规定不得从事兼职的人员。

不能从事直销？为啥？

想必大家看到这条规定时一定和我一样是一脸大写的诧异 (mēng) 异 (bī) 。于是小编使出洪荒之力在家闭门潜心修炼准备和法律修订者舌 (sī) 战 (bī) 三百回合的时候，却越想越觉得这些医生，是真的不能做直销啊！因为：

1、 人与人之间基本的信任.....

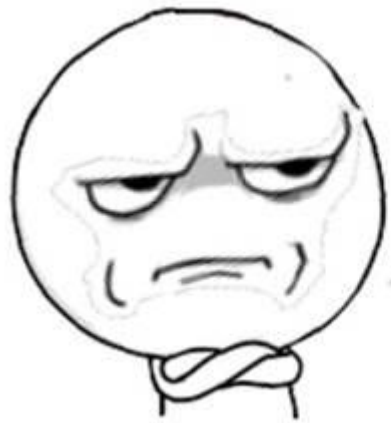
信任，是医患关系和谐不可缺少的要素。医患关系不和谐的后果会怎样？

你知道华佗和曹操么.....

如何建立双方的信任，这是一个庞大的命题，而其中非常关键的一点就是医生必须是单纯的医生，而不能同时是一个商人。大家还记得当年“药代”风波被媒体曝光之时，大众的怒气几乎把医学界都给掀翻了：我把你当救命恩人，你丫居然在赚我的钱？

当然，理智如我们如新人知道，医生也食人间烟火，也要养家糊口，但是如果一个医生看病看的好好的，突然掏出一些产品向患者开始推销.....

这画面太美我简直不敢想.....



你这是在逗我吗

2、 鬼知道他们都经历了什么.....

不问不知道，一问吓一跳，笔者咨询了一位现于某三甲医院供职的友人。原来三甲医院的专科医生，都是大熊猫级别的珍稀动物。他们可是经过了 5 年本科+3 年硕士+3 年博士+2 年住院医师基地+2

年专科基地整整 15 年的修炼，才能成长为一个合格的专科医生为病人们排忧解难。

听到这个消息，笔者整个人都不好了。15 年啊，“五年规划”都从温饱全面进入小康社会，曹雪芹都能把《红楼梦》写完了好吗！



咱中国是一个人口大国，优质的医疗资源原本就属于稀缺资源，其中学识过硬又经验丰富的医生更是最珍贵的资源，没有之一。十六大在全面建设小康社会的发展目标中提出：到 2020 年，每千人有三名医生.....

是的，您没看错，就是每千人三名！

国家好不容易把一个对医学一无所知的大学生培养成一个妙手仁心，技艺娴熟的医生，咱却要硬生生地让他们弃医从商？就好比国家

好不容易培养出了一个飞行员,还没开上几天飞机却转行做起了滴滴专车,这跟咸鱼有什么区别?



伙伴们,我们希望通过我们优质的产品,改善人们的健康状况。但是人吃五谷杂粮,哪有不生病的道理。如果有一天当我不幸需要到医院就诊的时候,我希望我所面对的,是一个 100%纯正,不掺杂其他任何身份的医生。而笔者相信,这也是所有病人共同的心愿。

伙伴们,您说呢?